



BAŞARI HİKAYELERİ

JUST MAGNET

(2021)





BERTO
BERGAMA
TİCARET
ODASI
1925



1) Kendiniz ve işletmeniz hakkında kısaca bilgi verebilir misiniz ?

- Ben **Gökhan Kocakuş**. 1985 yılında Afyonkarahisar'da doğdum. Doğuz Eylül maden mühendisliği bölümünden mezum oldum. Mezuniyet sonrası Koza Altın madeninde yeraltında 7 sene mühendis olarak çalıştıktan sonra 2020 yılında ayrıldım. Firmamızı kurarken yurtdışı tatillerimizden geri dönüşte eşimize dostumuza magnet alıyorduk ve bu hediyelik ürünleri üretmeyi çok istiyordum. Bu isteğim sonucunda **JustMagnet** firmasını kurdum.

- 
- Daha sonra KOSGEB ileri derece girişimcilik programına katıldım. Sağ olsunlar İzmir bölge sorumluları Levent bey ve Seyfettin bey projemizi beğendi ve desteklediler. Yine KOSGEB'ten Üniversiteli çalışan desteği alıyoruz. Sigorta desteği alıyoruz. Kendileri bu projeyi beğenmeselerdi belki şu anda bu firma olmayacaktı. Kendilerine buradan da tekrar şükranlarımı sunuyorum.
 - KOSGEB ileri derece girişimcilik eğitiminden UV Baskı makinası aldık ve yurt dışına magnetler üretmeye başladık. Doğu illerimizdeki Devletimizin müzelerine de işler yapmaktayız. Fakat Hedefimiz her zaman yurt dışı pazarı ve Özellikle Avrupa pazarıdır. Nedeni ise kültürel ve logistik avantajlardır.

- 
- Şuan için Hollanda ve İsviçre'nin 1 numaralı hediyelik eşya toptancılarına Türk malı ürünler satmaktayız. Buzdolabı magneti, anahtarlıklar, bardak altlıkları, havlu, çorap, teneke kek kutuları, açacaklar, Amerikan servisler, deri cüzdanlar, atkı ,bere, kaşkol, hediyelik kartlar vs. gibi bir çok üründe ilişkilerimiz gelişmektedir.
 - 2020 yılında 300 bin Euro'ya yakın ihracatımız gerçekleşti. 2021 yılında Korona sebebiyle bu rakam aylık bazda 10 bin Euro bandında ve her geçen gün de artmaktadır.

- Şirketimiz İtalya'nın 1 numaralı hediyelik eşya firmasıyla yakın zamanda ticarete başlayacak. Çek Cumhuriyeti'nden iyi bir müşterimizle de gelecek ay ürünlerimizin sevki gerçekleşecek. Fransa'da 2 toptancı ile ticaretimiz mevcut ve her geçen gün artmakta. İngiltere ile de görüşmelerimiz devam ediyor.
- Aslında daha iyi ve büyük işler yapabiliriz fakat nakit akışı ve müşterilerimizin büyük olması nedeniyle kendilerine yetişemiyoruz. Çünkü Çin devleti Avrupa'daki toptancıların %30 peşin %70 mal lojistiğe hazır olduğunda şeklindeki ödeme biçimi bizi zorluyor.
- Fakat ne olursa olsun; Biz Türk malına ve kendimize güveniyoruz. Emin olabilirsiniz ki Çin'den çok daha yaratıcı ve kaliteli ürünler üretmekteyiz ve daha iyileri için de Arge yapıyoruz.



**Siz de başarı hikayenizi
gönderebilirsiniz**

basin@berto.org.tr



232 632 05 95 – 113



BERTO
BERGAMA
TİCARET
ODASI
1925

